

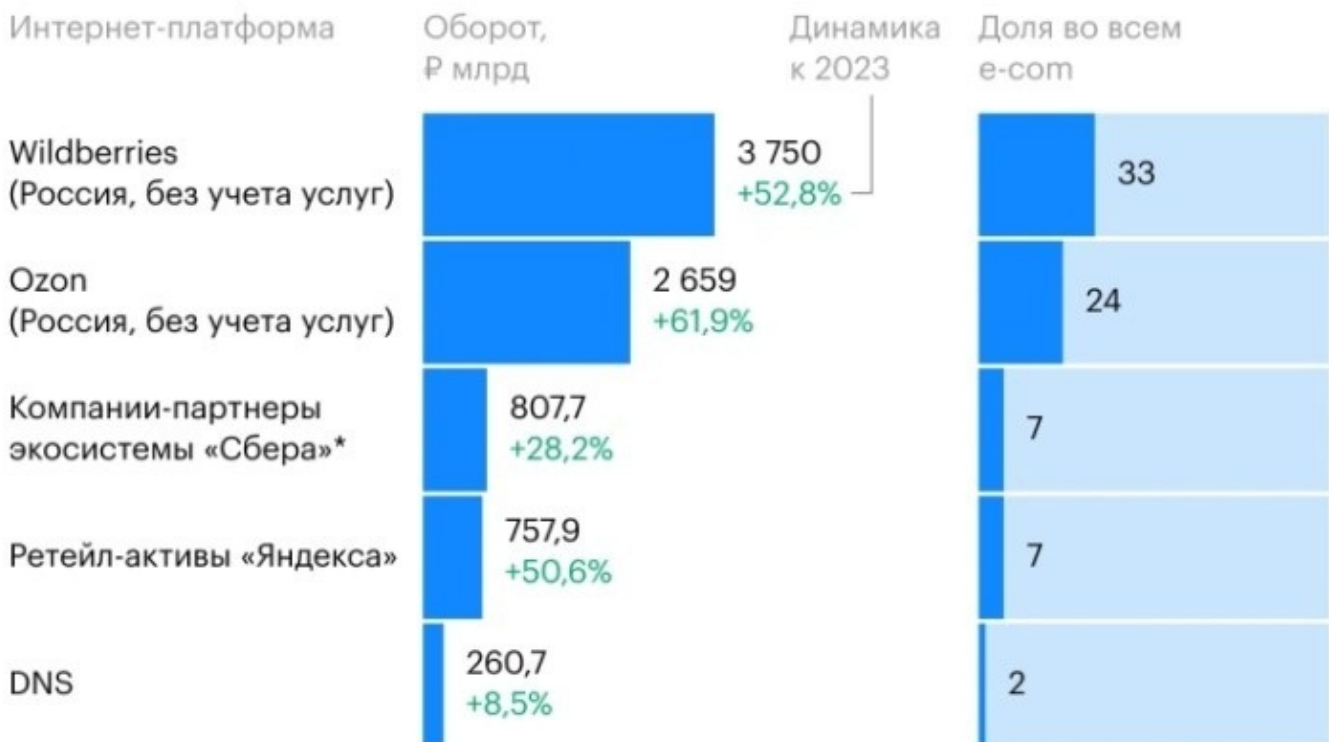
Сегодня все совершают покупки на маркетплейсах, а сегмент интернет-торговли растёт как на дрожжах. Может быть, вы тоже хотите попробовать начать свой бизнес?

## Что вас там ждёт?

В России онлайн-торговля развивается очень активно. Многие из-за доступности и лёгкости оформления заказа — всего в пару кликов — буквально становятся шопоголиками и просто не могут не потратить часть своей зарплаты на новую покупку. Именно поэтому особенно успешно дела идут у маркетплейсов.

Количество покупок в онлайн и офлайн уже [сравнялось](#). Лучше всех дела, конечно, обстоят у **Wildberries** и **Ozon**. Однако это не означает, что у продавцов на этих платформах всё складывается совершенно безоблачно.

## Показатели российской интернет-торговли по итогам 2024 года



moysklad.ru

С одной стороны, маркетплейс как платформа действительно имеет много плюсов: огромное количество покупателей, нет необходимости арендовать помещение, простая реклама и т.д.

С другой стороны, продавцам приходится сталкиваться со **значительной конкуренцией**. Например, один и тот же товар могут продавать множество разных магазинов, и за внимание и интерес клиента придётся побороться.

Также важно помнить о скидках: продавцу на маркетплейсе просто необходимо участвовать в **акциях**. В противном случае его товар будет пессимизирован: то есть, его будут показывать только после того, как клиент ознакомится с товарами продавцов, которые участвуют в акции.



pinterest.com

Кроме того, придётся оплачивать **комиссию** за различные услуги: от самой продажи товара до использования склада и рекламных услуг.

Если брать всё это в расчёт, то становится очевидно, что торговля на маркетплейсе — это не такое простое дело, как многим кажется. Как и любой бизнес, она сопряжена с рисками и требует значительных капиталовложений.

С ростом онлайн-торговли появляются новые инструменты, которые помогают её совершенствовать. Что же могут нам предложить современные сервисы?



yandex.ru

## SellerDen AI

Сервис, который позволит автоматизировать всю рутинную работу на маркетплейсе. Разработчик утверждает, что подавляющая часть ИИ-сервисов специализируется на каком-то одном функционале. Этот ИИ, в свою очередь, многофункционален.

Одна из встроенных функций — это SEO-генератор описания для карточки товара. Простыми словами, эта функция позволит ИИ составить такое описание, какое нужно продавцу: выделит особые качества и характеристики, укажет преимущества товара. Самое главное, что продавцу нужно указать только самый минимум: название, характеристики и короткое описание. А нейросеть уже сделает из этого вполне презентабельный текст.

### Расскажите про ваш товар

✓ Название товара  
Варежки вязанные на веревочке

✓ Ключевые слова  
варежки на веревочке

✓ Характеристики товара  
шерстяные, вязанные, на веревочке, теплые

✓ Описание товара  
Зимние варежки с веревочкой из натуральной шерсти любых размеров.  
65 / 1500  
Очистить Далее

### Результат

"Тёплые *варежки вязанные на веревочке* из натуральной шерсти станут незаменимым аксессуаром в холодное время года! Эти стильные и практичные *варежки на веревочке* не только согреют вас в морозы, но и обеспечат удобство в повседневной жизни — вы больше не потеряете свои любимые варежки. Изготовленные из качественной шерсти, они мягкие на ощупь, отлично удерживают тепло и пропускают воздух, что делает их идеальными для длительных прогулок на свежем зимнем воздухе.

*Шерстяные, тёплые и вязанные* вручную, варежки подходят для людей всех возрастов — от малышей до взрослых. Надёжная верёвочка позволяет скрепить варежки между собой и продеть их через рукава куртки, чтобы вы могли носить их без риска потери, сохраняя комфорт и стиль. Варежки легко комбинируются с зимними образами, будь то уютный пуховик или модное пальто, добавляя вашему внешнему виду нотку уюта и оригинальности.

Эти варежки — отличный выбор для активных зимних прогулок, катания на санках или просто повседневного использования. Они идеально подходят для людей, ценящих натуральные материалы, традиционное качество и функциональность. Если вы ищете подарок для близких, который будет и красивым, и практичным, *варежки с веревочкой* станут настоящей находкой.

Подарите себе уют и защиту в морозные дни! Закажите *вязанные варежки на веревочке* уже сегодня и наслаждайтесь теплом и комфортом этой зимой!"

Скопировать

Выглядит это примерно так  
sellerden.ai

Для **селлеров на OZON** этот ИИ может стать отличным помощником, который ответит на любые вопросы, например, подскажет стоимость комиссии на определённый товар, подготовит документооборот, правила, установит регламент и прочее.

## Мониторинг цен

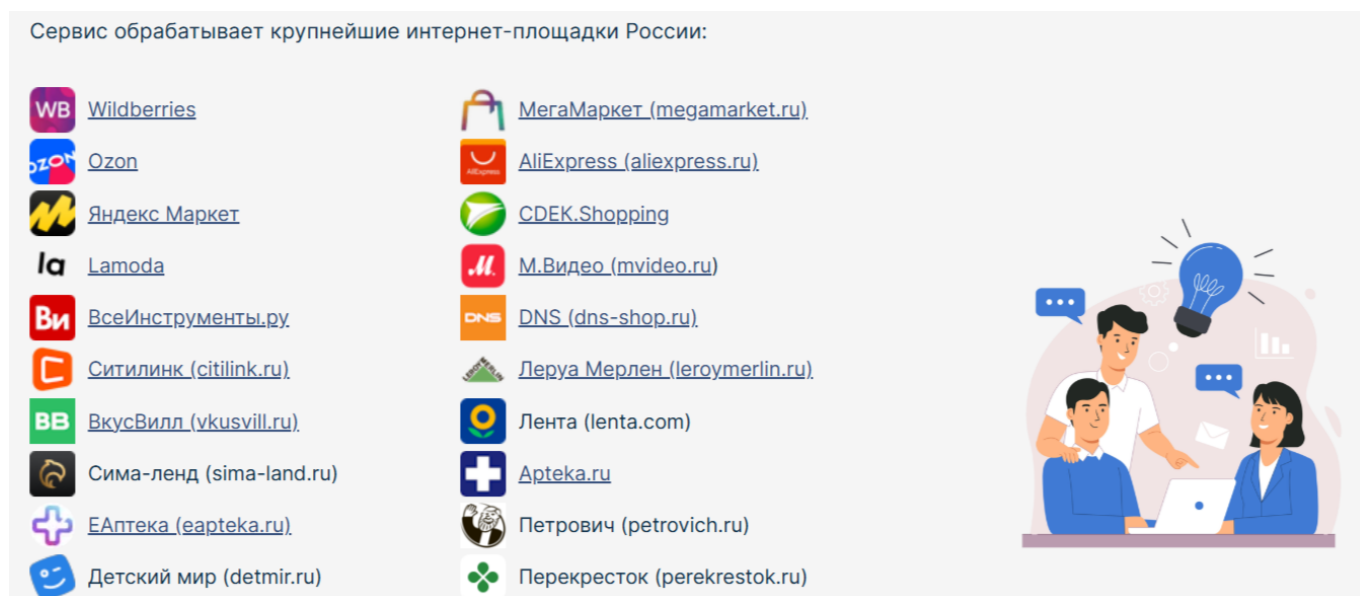
Очень важно своевременно отслеживать цены конкурентов. Это позволяет бизнесу оставаться гибким и подстраиваться под рынок. Для этого подойдёт телеграм-бот с говорящим названием «Шопер Бот». Он позволяет отслеживать цены на **Wildberries**, **Ozon**, **AliExpress** **\*\*и\*\*** **Lamoda**.



mos.ru

Бот будет сообщать о скидках или повышении цен, о наличии или отсутствии товара у конкурентов через уведомления. Бот абсолютно бесплатный и подойдёт не только для продавцов, но и для обычных покупателей.

А вот следующий сервис уже больше подходит для серьёзных селлеров. «[OWWA](#)» выполняет те же функции, что и упомянутый ранее бот: собирает информацию о ценах с конкретных страниц. Он выгружает все данные в систему 1С. Настроек минимум, посторонняя помощь для работы с системой не требуется, функционал простой и понятный.



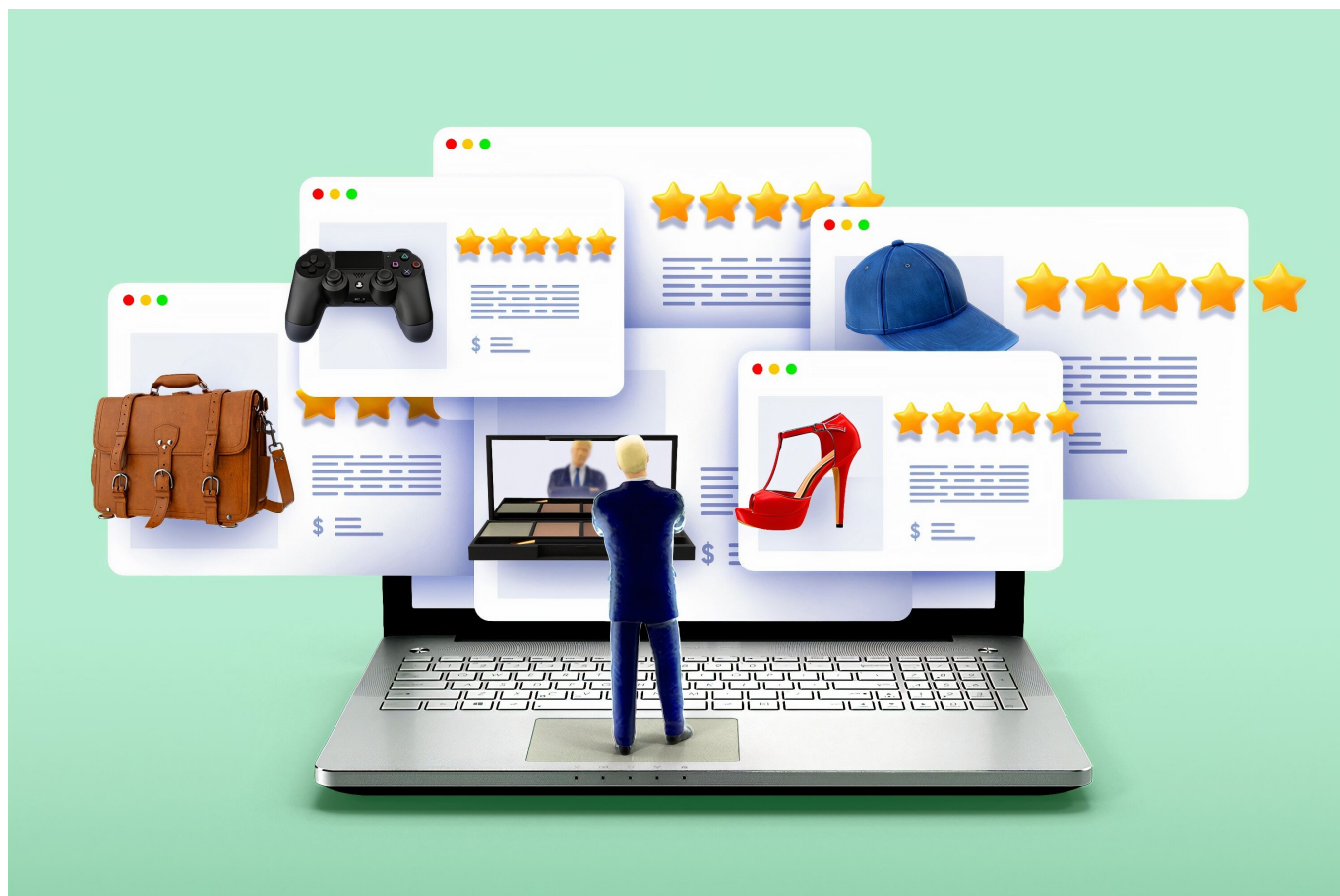
Обрабатывает практически любой маркетплейс на ваш выбор  
owwa.ru

Следует отметить, что эта система не является полностью бесплатной. В общем, продавец может выбрать, что ему больше подходит: телеграм-бот или сервис для ценовой аналитики.

## Нейросеть для отзывов

Отзывы на маркетплейсах — это первое, на что обратит внимание покупатель. «Airesponses» может стать отличным помощником для любого селлера. Эта нейросеть не только отвечает на отзывы, но и будет искать проблемы и инсайты на основе ОТЗЫВОВ.





gov.kz

Это отличный инструмент, который позволяет сэкономить время и деньги. Продавцу больше не нужно тратить время на работу с отзывами или нанимать отдельного специалиста для этой задачи.

## Инструменты, которые подойдут всем

Торговля на маркетплейсах открывает огромные возможности для бизнеса, но вместе с тем требует грамотного подхода и адаптации к постоянно меняющимся условиям. Да, продавцам приходится сталкиваться с высокой конкуренцией, сложными алгоритмами продвижения, необходимостью участвовать в акциях и контролировать множество процессов. Однако с современными технологиями все стало чуть легче: с автоматизацией рутины и анализом рынка поможет, да и взаимодействие с клиентами упростит.



culture.ru

Благодаря совершенствованию цифровых инструментов даже продавцы с небольшим оборотом могут эффективно развивать свой бизнес, оптимизировать затраты и при этом оставаться конкурентоспособными. Онлайн-торговля продолжает расти, а значит, у тех, кто готов внедрять инновации и использовать новые возможности, есть все шансы на успех. Главное — оставаться гибким, следить за трендами и выбирать те решения, которые действительно экономят время и повышают прибыль